

VERS QUELS MÉTIERS?

- · Conseiller vendeur en animalerie
- · Chef de rayon enanimalerie
- · Adjoint au manager de rayon

PRÉ-REQUIS, DÉLAI D'ACCÈS

- Être issu d'une 3ème, d'un CAP ou d'une seconde
- Maîtriser les savoirs de base (compter, lire et écrire en français)
- Possibilité d'entrée directe en 1^{ère} avec un diplôme de niveau 3 (CAP, etc)
- Admission après étude du dossier scolaire et entretien de motivation, réponsesous
- 20 jours ouvrables
- Détails des modalités d'accès (1)

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Bac Professionnel Technicien Conseil Vente en Animalerie délivré par le Ministère de l'Agriculture de niveau 4, obtenu à 50 % par des contrôles certificatifs en cours de formation – 50 % par un examen terminal dont soutenance du rapport de stage
- Examen ponctuel en fin de formation selon les modalités définies dans la fiche RNCP
- Exercice des activités liées aux animaux de compagnie des espèces domestiques
- Nécessité de suivre le parcours complet (dispense d'épreuves possible selon le cursus antérieur)
- RNCP: N°38856

Date d'enregistrement : 05/04/2024 https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/38856/ Date échéance enregistrement : 01/01/2023

POURSUITES D'ÉTUDES

- BTSA Technico-Commercial Univers jardin et animaux de compagnie
- BTS Commerce / Vente

QUELQUES CHIFFRES (1)(2)

- 89 % de réussite à l'examen session juin 2024 (23 reçus sur 26 présentés)
- 4% de taux d'abandon de formation sur l'année scolaire 2024-2025
- 6 mois après la formation sortis en juin 2024 :
 58 % en poursuite de formation
 36 % sur le marché de l'emploi dont :
 - * 26 % en emploi
 - * 10 % en recherche d'emploi
- 6 % autres situations (services civiques, santé, congé maternité,...)
- Valeur ajoutée de la MFR St Florent des Bois sur : https://www.inserieunes.education.gouv.fr/diffusion/etablissement?id_uai=0851253
- 2 % de taux de rupture global 2024-2025 des contrats d'apprentissage de la MFR St Florent

TARIFS(1)

- Coût de formation prise en charge par le financeur (accessible sur :
- https://www.francecompetences.fr/referentiels-et-bases-dedonnees/
- Frais liés à la vie résidentielle (hébergement, restauration...) accessible sur le site internet : www.formations-venansault.com www.mfr-st-florent.com

ACCESSIBILITÉ HANDICAP



Bâtiments aux normes d'accessibilité aux personnes à mobilité réduite.

Accessibilité à la formation : nous consulter pour étudier avec notre référent handicap, la faisabilité selon le handicap



MFR_PRO_BAC_PRO_TCVA

SITE DEFORMATION

MFR SAINT FLORENT DES BOIS

02 51 31 9999

ireo.st-florent@mfr.asso.fr www.mfr-st-florent.com

N°C:--+ · 706 4E7 011 000 10

BAC PRO TECHNICIEN CONSEIL VENTE EN ANIMALERIE

MINISTÈRE DE L'AGRICULTURE ET DE LA SOUVERAINETÉ ALIMENTAIRE

- Suivant le calendrier scolaire,

Entrée possible tout au long de l'année, nous consulter

- 57 semaines en entreprise sur 3

Venansault / 2ème et 3ème année à

51 semaines en centre de

formation sur 3 ans

- 1ère année à la MFR de

X RYTHME D'ALTERNANCE

- 2 semaines en entreprise

Scolaire Ministère Agriculture

Apprentissage jusqu'à 30 ans

(Prise en charge par les OPCO d'une partie des frais d'hébergement

Contrat de professionnalisation

☐ Autres (ex : formationpour

- 2 semaines à laMFR

et de restauration)

adultes...)

LA FORMATION

EN ENTREPRISE

spécialisée (GSS)

· Vente : Conseils client

produits, inventaire

· Entretien des animaux

EN ENTREPRISE

TYPE D'ENTREPRISE D'ACCUEIL

· Animalerie / Jardinerie, Animalerie

spécialisée, Grande surface de bricolage ayant un rayon animalerie, Grande surface

ACTIVITÉS RÉALISABLES PAR LE JEUNE

· Gestion des produits : commande produits,

réception produits, mise en rayon, rotation

Animation commerciale: mise en avant

produits, mise en place de promotion

⟨ ⟩ STATUTS

la MFR St Florent des bois

rentrée en septembre

DURÉE

ORGANISATION 3 ans PÉDAGOGIQUE

LA FORMATION EN MFR Etablissement privé associatif, en contrat avec l'Etat

OBJECTIFS ETCONTENUS DE LA FORMATION

COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES:

- Connaitre en détail l'organisation d'une structure commerciale.
- Maîtriser les indices financiers liés au fonctionnement d'une structure commerciale.
- Maîtriser les techniques spécifiques d'entretien des produits commercialisés.
- Maîtriser les techniques de vente, d'approvisionnement et d'étalage.
- Posséder un relationnel équipe et clientèle efficace.

ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL:

- Techniques animalières (oisellerie, terrariophilie, aquariophilie, petits mammifères, etc)
- Techniques commerciales, gestion commerciale, techniques de vente, législation, mercatique.
- Module d'adaptation professionnelle (MAP)
- Économie et gestion d'entreprise
- Écologie / biologie

ENSEIGNEMENT GENERAL:

 Français, anglais, mathématiques, informatique, monde contemporain, sciences, éducation socio- culturelle, éducation physique et sportive

MOBILITE INTERNATIONALE:

- Voyage d'étude d'une semaine
- Possibilité d'un stage de 4semaines dans un autre pays de l'UE dans le cadre d'Erasmus +.

MÉTHODES MOBILISÉES (1)



Déclaration d'activité enregistrée sous le n°52850032685 auprès de la préfecture de la région des Pays de la Loire. Cet enregistrement ne vaut pas agrément

(1) Détails et mise à jour sur le site internet de la MFR ou par

(2) Pourcentage des jeunes et/ou des adultes ayant réalisé la totalité de l'année scolaire